

Previsibilidade de entrega		GUSTAVO SCHERER	LÍDER	Mogi	S&OP e GAT	Quase fechada a parte de 'discovery', começamos a detalhar, as infos, quais os dados, terminando e estamos começando a entender melhor para onde vamos, olhando para fora para depois ver que mais se aplica para resolver o nosso problema Porém ainda devemos terminar de entender o problema e criar a base para a possível solução O analise:Queremos ter todos os dados para analisar historicamente e neste sentido sentimos a falta de uma base pois esta muito segmentada, em varias relatórios Todos esses dados que estamos levantando vieram das entrevistas onde entendemos as dores, as perspectivas das pessoas e ficou claro a falta de confiabilidade nesses dados. Se a gente quiser tratar isso com dados precisamos ter essa base bem estruturada e confiavel Dor nossa: como estruturar isso hoje para fazer eventuais tratamentos depois  Estamos ja conversando com pessoas de ares técnicas, com sugestões, tecnicas Sentimos falta de -dados para sair da parte qualitativa para a quantitativa - outro ponto: performance de processo, cada um tem seu relatório buscando infos por separado, se perguntar qual a fonte verdadeira nao saberiam dizer qual é. Estamos buscando entender o que ja tem e completar, convergir para a gente e para o futuro. Em tempo de construção, ultima conversa com Scherer para ter acesso a base e completar esa base. - Problema muitos projetos concorrendo, evitar fazer re-trabalho que alguém ja pode estar fazendo, deixar pax ajudar, deve ter mas não sabemos. Ja tem um grupo do Ricardo Rocha que é mais foco de centralização de cliente. Aços Longos, a data de entrega é uma dor mesmo.	Como grupo interagimos bem, não presencialmente, agora estamos caminhando à solução, ja dar tarefas mais pontuais para cada um, trabalhar em sprint. Queremos aproveitar a sessão para refrescar o que é esperado no final do projeto, um MVP? ou solução maior, qual a dimensão esperada? A sensação que tenho é que no Pitch ja devemos ter um resultado. Se for tecnica, uma solução técnica implementada, tal vez é essa nossa angustia, tem que chegar la ate o final do programa? Alinhar o escopo da entregada. Técnicas para testar hipóteses ... A gente estamos explorando o COMO, nosso caminho é utilizar dados. O como é o que temos que descobrir e explorar.
		Francielle Ohana dos Santos	INTERNO	Pinda	PCP		
		Jose Amador Ribeiro Ubaldo Filho	INTERNO	TI Sapucaia	IT Applications		
		Vanessa Dias da Silva	INTERNO	Acos Especiais Brasil	Logística Exportação		
		Rodrigo Proença Doyle De Oliveira	EXTERNO	Escritório SP	S&OP e GAT		
Global working capital		JOSE ANTONIO ALGARVES MIRANDA (Cuco)				Ainda estamos na fase de conversar com pax e levantar informacao, Capital de Giro. Pegou necessidades, problemas, melhoria, qualidade de informacao, a gente tem algumas mais para fazer. ANSIEDADE: estamos dentro do ritmo normal do projeto, COMO CONVERGER ESSE MONTE DE INFO PARA DEFINIR QUE CAMINHO TOMAR. O GMaker vai ate meio do ano, pouco tempo para implementar, aficao. Ampliamos a dimensoes do projeto, pensei que era achar solucoes para melhorar o capital de giro, mas tem unificacao de conceito de capital, de divulgar numerosA, uniformizacao de divulgacao, analise. Da maior visibilidade existe aprendizado nas diferentes unidades, nao falam a mesma linguagem, boas praticas, visibilidade por conta de capital de giro, cad auma ve so seu proprio negocio e gostariam de ter um panorama da empresa como um todo, tem outras acoes perifericas que poderiam ajudar. Alineamento de divulgacao.	Escopo ficou muito grande. Ponto legal antes do encontro dos GMakers, seria convergir, qual o escopo, AJUDA: participar da reuniao. Dia 5/2 de tarde (a partir da uma). Harley Scardoels. Nao temos claro a dor, muito amplo! Precisamos que nos ajudem a definir a trabalhar em alguma coisa. Convergir e selecionar o que vamos focar e o que vamos deixar do lado. Foco: custos a receber / relatorio / conceito / melhores praticas. Tecnologia que tenha a ver com Capital de Giro.
		Lucas Möller	LÍDER	Escritório SP	Mesa de Operações Financeiras		
		Mariana Velho Dutra	INTERNO	Escritório SP	Financeiro		
		Sarah Malaco Mendes Machado	INTERNO	Escritório SP	Relações com Investidores		
		Sarah Malaco Mendes Machado	INTERNO	Ouro Branco	Industria 4.0		